



DAS BODENSEEHAUS sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt

TOP Persönlichkeiten (mwd)

Als Handelsvertretung im Bereich Fertighausvertrieb

für die Region Bodensee

Das Bodenseehaus ist seit 1977 ein regionaler, in Familienbesitz befindlicher Fertighaus-Hersteller mit eigenem Elektrizität- und Sägewerk. Wir stehen für individuell geplante und gebaute Fertighäuser mit hohem Qualitätsanspruch und -versprechen und sind als renommiertes Unternehmen ein Teil der Riedlinger-Unternehmensgruppe mit Sitz in Singen am Bodensee.

Das Bodenseehaus bietet:

- + Vertriebsorientierte Unternehmensführung
- + Leadorientiertes und regionales Marketing
- + Persönliche Einarbeitung und Betreuung sowie direkter Kontakt und Kommunikation zu Spezialisten
- + Kurze Wege, direkter Kontakt zur Geschäftsführung
- + Außerordentliche Einkommensmöglichkeiten und Vertrieb-Incentives
- + Garantierte und pünktliche Zahlung Ihrer Verkaufsprovision
- + Umfassende Unterstützung bei Kalkulation und Entwurfsplanung
- + Die Vorteile eines Familienunternehmens

Ihre Aufgaben:

- + Sie verhelfen potentiellen Baufamilien in deren eigenes Traumhaus
- + Sie gewinnen neue Fertigbau-Interessenten/-Kunden
- + Sie führen verkaufsfördernde Veranstaltungen wie Hausbesichtigungen, regionale Baumessen und Rohbaufeste in Zusammenarbeit mit unserer Zentrale durch
- + Sie betreuen und pflegen bereits bestehende Kundenbeziehungen umfassend

Ihr Profil:

Gute Führungskräfte gehen auf die unterschiedlichen Bedürfnisse ihrer Mitarbeiter ein, um diese zu unterstützen. Wer sich nicht intensiv mit seinen Mitarbeitern beschäftigen will, legt Profile an, damit alle gleich langweilig sind. Wir suchen jedoch die „TOP-Persönlichkeit“

Wir freuen uns auf Sie als „Typ“ und Ihre besonderen Merkmale.
Ihre Unterlagen oder Rückfragen senden Sie bitte an Robert Hofner
bewerbung@bodenseehaus.de

DAS BODENSEEHAUS

